



EAU THERMALE
Avène



LABORATOIRES
KLORANE
L'ANIMA BOTANICA



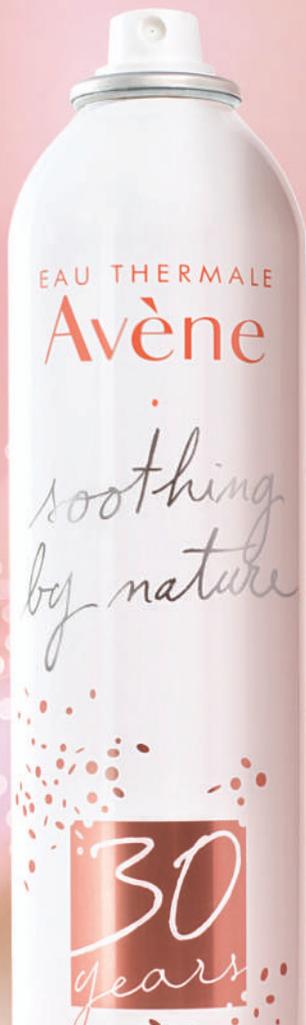
DUCRAY
LABORATOIRES DERMATOLOGIQUES



A-DERMA
AVOINE RHEALBA®



GALÉNIC
PARIS



INCONTRO DI 2 GIORNI

L'iscrizione avverrà unicamente tramite il vostro agente di zona.

Il corso è a numero chiuso e dedicato esclusivamente ai clienti Eau Thermale Avène che trattano il marchio nella sua totalità di listino.

EAU THERMALE Avène

ECOLE EAU THERMALE AVÈNE

Eau Thermale Avène ti invita a scoprire un mondo tutto dedicato alle esigenze delle pelli sensibili: ogni dettaglio è studiato per donare benessere e sollievo, grazie a formule, principi attivi e texture in grado di rispettare l'equilibrio delle pelli più delicate.

L'incontro formativo, della durata di due giorni, si pone i seguenti obiettivi:

- Trasferire le principali caratteristiche e benefici di tutte le gamme Eau Thermale Avène.
- Affinare le tecniche di vendita per consigliare il trattamento più adatto.
- Favorire il cross-selling in farmacia.
- Scoprire e approfondire tutte le novità della Marca.

CALENDARIO DEGLI INCONTRI:

4 e 5 Marzo

26 e 27 Marzo

5 e 6 Maggio

18 Giugno Roma*

Gli incontri, se non diversamente specificato, si terranno presso la sede di Pierre Fabre Italia di Via Washington 70, Milano.

*incontro di una sola giornata dedicato alle farmacie della zona

Numero massimo di partecipanti: 20

Un partecipante per farmacia

Per qualsiasi informazione scrivere all'indirizzo

formazione-pierrefabreitalia@gattinoni.it

o contattare il numero telefonico **02 39884293**

attivo dal lunedì al venerdì dalle h. 9.00 alle h. 12.30 e dalle h. 14.00 alle h. 17.30

Couvrance

CORRECTEUR DE TEINT

ATELIER COUVRANCE

Il makeup in farmacia è da sempre associato a sicurezza e qualità; per questo, nonostante l'ampia offerta di prodotti cosmetici presente negli altri canali, molte donne continuano a preferire la farmacia come garante di qualità e sicurezza per la loro bellezza.

In due giornate dedicate, la linea Couvrance verrà raccontata in tutte le sue sfaccettature; i partecipanti, al termine dell'incontro, avranno appreso le tecniche per:

- Mimetizzare grazie al make up imperfezioni quali couperose, acne e vitiligine
- Valorizzare viso, occhi e labbra con consapevolezza
- Grazie ai consigli di un esperto make-up artist e alle prove pratiche dei prodotti, avrete la possibilità di mettervi in gioco e apprendere gli strumenti per soddisfare sempre al meglio anche le vostre clienti più esigenti.

CALENDARIO DEGLI INCONTRI:

18 e 19 Marzo
15 e 16 Aprile

Gli incontri, se non diversamente specificato, si terranno presso la sede di Pierre Fabre Italia di Via Washington 70, Milano.

INCONTRO DI 2 GIORNI

L'iscrizione avverrà unicamente tramite il vostro agente di zona.

Il corso è a numero chiuso e dedicato esclusivamente ai clienti diretti della linea Couvrance.

Numero massimo di partecipanti: 20

Un partecipante per farmacia

Per qualsiasi informazione scrivere all'indirizzo

formazione-pierrefabreitalia@gattinoni.it

o contattare il numero telefonico **02 39884293**

attivo dal lunedì al venerdì dalle h. 9.00

alle h. 12.30 e dalle h. 14.00 alle h. 17.30



EAU THERMALE Avène

ECOLE PROFESSIONNELLE

L'attività si concentrerà sul ruolo delle differenti figure all'interno della farmacia, fornendo strumenti idonei per rispondere ad ogni tipo di situazione con successo.

L'incontro formativo, della durata di due giorni, sarà strutturato come segue:

Giorno 1: Approfondimento professionale delle gamme fondamentali Eau Thermale Avène

Giorno 2: Interventi mirati a trasmettere nuove competenze ai partecipanti. Fra queste le principali:

- I criteri per rendere una farmacia compatibile con il comportamento d'acquisto dei consumatori e agevolare lo sviluppo commerciale
- Tutto ciò che un click non può fornire: punti di forza della farmacia fisica rispetto alla vendita on-line
- Conoscere e utilizzare consapevolmente le parole e gli approcci corretti al momento giusto
- Vendite di successo: come stimolare la curiosità del consumatore
- Ottimizzare la percezione di sé: acquisizione consapevole degli aspetti della propria personalità, come utilizzarli al meglio nelle relazioni all'interno del team e verso il cliente
- Come gestire positivamente ogni occasione di vendita

CALENDARIO DEGLI INCONTRI:

1 e 2 Aprile
19 e 20 Maggio
1 e 2 Luglio

Gli incontri, se non diversamente specificato, si terranno presso la sede di Pierre Fabre Italia di Via Washington 70, Milano.

INCONTRO DI 2 GIORNI

L'iscrizione avverrà unicamente tramite il vostro agente di zona.

Il corso è a numero chiuso e dedicato esclusivamente ai clienti Eau Thermale Avène che trattano il marchio nella sua totalità di listino.

Numero massimo di partecipanti: 20

Un partecipante per farmacia

Per qualsiasi informazione scrivere all'indirizzo

formazione-pierrefabreitalia@gattinoni.it

o contattare il numero telefonico **02 39884293**

attivo dal lunedì al venerdì dalle h. 9.00 alle h. 12.30 e dalle h. 14.00 alle h. 17.30



EAU THERMALE
Avène

LABORATOIRES

KLORANE

L'ANIMA BOTANICA

TOUR NOVITÀ

Eau Thermale Avène e Klorane vi invitano a scoprire le novità che l'anno nuovo ha in serbo per voi.

L'expertise di Avène si combina con l'anima botanica di Klorane per raccontarvi nuove texture, prodotti innovativi per il corpo e per i capelli con le linee più glamour del momento.

L'obiettivo sarà fornirvi tutti gli strumenti per conquistare anche i consumatori più esigenti, offrendo loro soluzioni di trattamento in una duplice veste: cura di sé e cura dell'ambiente.

CALENDARIO DEGLI INCONTRI:

Bari 5 Marzo
Trento 10 Marzo
Alessandria 12 Marzo
Mestre 17 Marzo
Vicenza 19 Marzo
Bologna 24 Marzo
Riccione 26 Marzo
Roma 7 Aprile
Cagliari 15 Aprile
Torino 22 Aprile
Viareggio 24 Aprile
Napoli 28 Aprile

Ancona 5 Maggio
Cuneo 7 Maggio
Modica 12 Maggio
Palermo 14 Maggio
Perugia 19 Maggio

PROGRAMMA:

h. 9.15 registrazione
h. 9.30 inizio incontro
h. 13.00-14.00 pausa pranzo
h. 17.00 chiusura lavori



Il corso è a numero chiuso (massimo una persona per farmacia) e dedicato esclusivamente ai clienti Eau Thermale Avène e Klorane.

Per iscriversi visitare il sito
www.formazione-pierrefabreitalia.it

Per qualsiasi informazione scrivere all'indirizzo
formazione-pierrefabreitalia@gattinoni.it
o contattare il numero telefonico **02 39884293**
attivo dal lunedì al venerdì dalle h. 9.00
alle h. 12.30 e dalle h. 14.00 alle h. 17.30



A-DERMA
AVOINE RHEALBA®



DUCRAY
LABORATOIRES DERMATOLOGIQUES

SALOTTI DERMATOLOGICI DUCRAY E A-DERMA



Con piacere Vi invitiamo alla nuova edizione dei “Salotti Dermatologici”: una mattinata di approfondimento all’insegna dell’innovazione utile dei Laboratori Ducray e dell’approccio Clean & Green di A-Derma. Affronteremo alcune delle problematiche che più frequentemente incontriamo in farmacia, presenteremo i trattamenti più idonei per il cliente e scopriremo le soluzioni all’avanguardia e le novità di prodotto dei marchi Ducray e A-Derma.

- L’eczema è la dermatosi più frequente: la nostra ricerca ne ha rivoluzionato la modalità di trattamento.
- Psoriasi, una patologia complessa: come trattarla nel quotidiano.
- Tenere sotto controllo la dermatite atopica grazie a una terapia base.
- Molte patologie della pelle provocano dolore cutaneo: vieni a scoprire il gesto Naturale Ultra-Lenitivo di A-Derma

CALENDARIO DEGLI INCONTRI:

Parma 11 Marzo
Lecce 17 Marzo
Bari 19 Marzo
Napoli 24 Marzo
Civ. Marche 7 Aprile
Bologna 8 Aprile
Milano 16 Aprile

Palermo 21 Aprile
Catania 23 Aprile
Roma 6 Maggio
Torino 8 Maggio
Udine 13 Maggio
Padova 14 Maggio
Firenze 20 Maggio



Il corso è a numero chiuso (massimo due partecipanti per farmacia) e dedicato esclusivamente ai clienti Ducray e A-Derma.

Per iscriversi visitare il sito www.formazione-pierrefabreitalia.it

Per qualsiasi informazione scrivere all’indirizzo formazione-pierrefabreitalia@gattinoni.it o contattare il numero telefonico **02 39884293** attivo dal lunedì al venerdì dalle h. 9.00 alle h. 12.30 e dalle h. 14.00 alle h. 17.30

PROGRAMMA:

- h. 9.15 registrazione
 - h. 9.30 inizio incontro
 - h. 13.00 chiusura lavori
- Seguirà colazione di lavoro



RENE
FURTERER
PARIS

TOUR EMOZIONALE RENE FURTERER "Libera i tuoi sensi, scopri l'Aromaterapia"

L'Expertise di René Furterer esplode in una sensorialità unica: fatti conquistare dal mondo dell'aromaterapia. Vieni a scoprire i nuovi preparatori del cuoio capelluto, le proprietà degli olii essenziali, il loro utilizzo e beneficio.

Un corso che ha l'obiettivo di far scoprire i percorsi olfattivi curativi e sensoriali e far acquisire tecniche di vendita e competenze specifiche per proporre e vendere al meglio i best seller di René Furterer.

CALENDARIO DEGLI INCONTRI: PROGRAMMA:

Milano 16 Marzo

h. 9.15 registrazione ospiti

Roma 19 Marzo

h. 9.30 inizio incontro

Firenze 2 Aprile

h. 13.00 chiusura lavori

Torino 7 Aprile

seguirà colazione di lavoro

Napoli 15 Aprile

Bari 16 Aprile

Le location relative agli incontri sono disponibili sul sito www.formazione-pierrefabreitalia.it.

Corso riservato alle farmacie che hanno già partecipato al corso base della marca negli ultimi 3 anni.

Per iscriversi visitare il sito
www.formazione-pierrefabreitalia.it

Per qualsiasi informazione scrivere all'indirizzo formazione-pierrefabreitalia@gattinoni.it o contattare il numero telefonico **02 39884293** attivo dal lunedì al venerdì dalle h. 9.00 alle h. 12.30 e dalle h. 14.00 alle h. 17.30



RENE
FURTERER
PARIS

SALES EXCELLENCE RENE FURTERER Diventa Ambasciatrice del marchio

Il corso ha un duplice obiettivo: da un lato far scoprire l'universo naturale delle formule con tutta l'expertise sul cuoio capelluto e la bellezza del capello; dall'altro approfondire le gamme best seller ed il loro cross-selling.

Dedicato a chi entra per la prima volta in contatto con René Furterer o per chi desidera approfondire le astuzie di consiglio al consumatore e diventare ambasciatore del marchio.

CALENDARIO DEGLI INCONTRI: PROGRAMMA:

Milano 25 Febbraio

h. 9.00 registrazione ospiti

Milano 12 Maggio

h. 9.30 inizio incontro

Roma 20 Maggio

h. 13.00-14.00 pausa pranzo

Treviso 10 Giugno

h. 17.00 chiusura lavori

Le location relative agli incontri sono disponibili sul sito www.formazione-pierrefabreitalia.it.

Si richiede di seguire l'incontro fino alla fine per assistere alla sezione di Digital Engagement.

Per iscriversi visitare il sito
www.formazione-pierrefabreitalia.it

Per qualsiasi informazione scrivere all'indirizzo
formazione-pierrefabreitalia@gattinoni.it
o contattare il numero telefonico **02 39884293**
attivo dal lunedì al venerdì dalle h. 9.00
alle h. 12.30 e dalle h. 14.00 alle h. 17.30

GALÉNIC

PARIS

SALES EXCELLENCE GALÉNIC Diventa Ambasciatrice del marchio

Attraverso questo incontro si avrà la possibilità di:

- Scoprire l'alta formulazione galenica in un vero e proprio viaggio sensoriale
- Approfondire le gamme best seller e il loro cross-selling attraverso l'ingaggio alla vendita e l'utilizzo dei mezzi digitali.

Dedicato a chi entra per la prima volta in contatto con Galénic o per chi desidera approfondire le astuzie di consiglio al consumatore e diventare ambasciatore del marchio.

CALENDARIO DEGLI INCONTRI: **PROGRAMMA:**

Milano 24 Febbraio

h. 9.00 registrazione ospiti

Milano 11 Maggio

h. 9.30 inizio incontro

Roma 19 Maggio

h. 13.00-14.00 pausa pranzo

Treviso 9 Giugno

h. 17.00 chiusura lavori

Le location relative agli incontri sono disponibili sul sito www.formazione-pierrefabreitalia.it.

Si richiede di seguire l'incontro fino alla fine per assistere alla sezione di Digital Engagement.



Per iscriversi visitare il sito
www.formazione-pierrefabreitalia.it

Per qualsiasi informazione scrivere all'indirizzo
formazione-pierrefabreitalia@gattinoni.it
o contattare il numero telefonico **02 39884293**
attivo dal lunedì al venerdì dalle h. 9.00
alle h. 12.30 e dalle h. 14.00 alle h. 17.30



Pierre Fabre
Italia

PIERRE FABRE ONLINE



EAU THERMALE
Avène

- avene.it
- benvenutosole.avene.it/
- avene.it/solari-campagna-protezione/oceani
- Eau Thermale Avène
- [aveneitalia](#)
- Avène Italia



LABORATOIRES
KLORANE
L'ANIMA BOTANICA

- klorane.it
- Klorane Italia
- Kloraneit
- Klorane Italia



RENE
FURTERER
SPA PARIS

- renefurterer.it
- René Furterer Italia
- Renefurterer Italia
- René Furterer Italia



DUCRAY
LABORATOIRES DERMATOLOGIQUES

- ducray.it
- Ducray Italia
- Ducray Italia
- Ducray Italia



A-DERMA
AVOINE RHEALBA®

- aderma.it
- A-derma Italia
- A-derma Italia
- A-derma Italia



GALÉNIC
PARIS

- galenic.it
- Galénic Italia
- Galénic Italia
- Galénic

www.pierre-fabre.com/it
www.formazione-pierrefabreitalia.it